



# ONTWIKKELPLAN WLZ 2017 - Zilveren Kruis V&V

Naam zorgaanbieder

0

NZa-code

0

U kunt één of meerdere voorstellen voor ontwikkelafspraken toevoegen in dit ontwikkelplan 2017. Ontwikkelafspraken volgen logischerwijs uit de zelfanalyse (light) en/of prioriteiten binnen uw organisatie. Het ontwikkelplan dient bij voorkeur alle ingrediënten te bevatten zoals hieronder per ontwikkelafpraak aangegeven in kolom B.

Zorgkantoren beschouwen de inhoud van dit format als het vertrekpunt voor de dialoog. Doel is dat u met het ingevulde format inzage geeft in wat u zou willen bespreken en bereiken. Als de ontwikkelafpraak een voortzetting betreft van een afspraak uit 2016 mag u er bij de formulering van uit gaan dat de inkoper de afspraak kent en volstaan met het beschrijven van de bijstelling, het nieuwe beoogde resultaat etc. Over deze ontwikkelafspraken zetten de zorgkantoren de dialoog graag voort.

Voeg eigen bijlagen toe wanneer deze voor handen zijn, zodat u de tekst in dit format tot de essentie kunt beperken. Zorgkantoren zien dit format dan als een bondige samenvatting/oplegger bij de achtergrondinformatie uit de bijlagen.

Tenminste ontvangt het zorgkantoor ter voorbereiding op de dialoog per ontwikkelafpraak een kort en bondige uitwerking van de volgende gemarkeerde rijen:

- **Doelstelling van de ontwikkelafpraak:** deze moet gericht zijn op meerwaarde voor de cliënt en concreet geformuleerd.
- **Globaal plan van aanpak:** de wijze waarop de zorgaanbieder aan deze doelstelling uitwerking geeft.
- **Beoogd resultaat:** in duidelijk merkbare resultaten omschreven wat de afspraak oplevert voor de cliënt.

Specifiek voor Zilveren Kruis geldt daarbij dat zorgaanbieders in dit format van het ontwikkelplan per voorgestelde ontwikkelafpraak ook een voorstel voor de weging van iedere individuele ontwikkelafpraak doen (gemarkeerde rijen). Dit tot de maximaal te behalen opslag van 3%.

## ONTWIKKELAFSPRAAK 1

<b>Niveau en kwaliteitsthema</b> van de voorgestelde ontwikkelafpraak (zie hoofdstuk 3 van het inkoopkader)	
<b>Aard vd afspraak?</b> Nieuw / Voortzetting van afspraak 2016	
<b>Doelstelling van de ontwikkelafpraak</b>	
<b>Globaal plan van aanpak</b> - Wat is de voorgenomen aanpak? - Wat zijn belangrijke mijlpalen?	
<b>(Financiële) investeringen</b>	
<b>Beoogd resultaat</b> Wat levert de ontwikkelafpraak op aan merkbaar resultaat voor de cliënt?	
<b>Aantoonbaarheid</b> - Hoe wordt het resultaat aannemelijk en aantoonbaar gemaakt? - Wanneer wordt er gemeten?	
<b>Bijlage toegevoegd?</b> - Geef de naam van de bijlage	
<b>Voorstel tariefspercentage bij ontwikkelafpraak</b> - Geef hier een voorstel voor de te behalen tariefsopslag voor deze ontwikkelafpraak - De optelsom van de voorgestelde tariefsopslagen voor het totale ontwikkelplan is maximaal 3%	

## ONTWIKKELAFSPRAAK 2

<b>Niveau en kwaliteitsthema</b> van de voorgestelde ontwikkelafpraak (zie hoofdstuk 3 van het inkoopkader)	
<b>Aard vd afspraak?</b> Nieuw / Voortzetting van afspraak 2016	
<b>Doelstelling van de ontwikkelafpraak</b>	
<b>Globaal plan van aanpak</b> - Wat is de voorgenomen aanpak? - Wat zijn belangrijke mijlpalen?	
<b>(Financiële) investeringen</b>	
<b>Beoogd resultaat</b> - Wat levert de ontwikkelafpraak op aan merkbaar resultaat voor de cliënt?	
<b>Aantoonbaarheid</b> - Hoe wordt het resultaat aannemelijk en aantoonbaar gemaakt? - Wanneer wordt er gemeten?	
<b>Bijlage toegevoegd?</b> - Geef de naam van de bijlage	
<b>Voorstel tariefspercentage bij ontwikkelafpraak</b> - Geef hier een voorstel voor de te behalen tariefsopslag voor deze ontwikkelafpraak - De optelsom van de voorgestelde tariefsopslagen voor het totale ontwikkelplan is maximaal 3%	

## ONTWIKKELAFSPRAAK 3

<b>Niveau en kwaliteitsthema</b> van de voorgestelde ontwikkelafsprak (zie hoofdstuk 3 van het inkoopkader)	
<b>Aard vd afspraak?</b> Nieuw / Voortzetting van afspraak 2016	
<b>Doelstelling van de ontwikkelafsprak</b>	
<b>Globaal plan van aanpak</b> - Wat is de voorgenomen aanpak? - Wat zijn belangrijke mijlpalen?	
<b>(Financiële) investeringen</b>	
<b>Beoogd resultaat</b> Wat levert de ontwikkelafsprak op aan merkbaar resultaat voor de cliënt?	
<b>Aantoonbaarheid</b> - Hoe wordt het resultaat aannemelijk en aantoonbaar gemaakt? - Wanneer wordt er gemeten?	
<b>Bijlage toegevoegd?</b> - Geef de naam van de bijlage	
<b>Voorstel tariefspercentage bij ontwikkelafsprak</b> - Geef hier een voorstel voor de te behalen tariefsopslag voor deze ontwikkelafsprak - De optelsom van de voorgestelde tariefsopslagen voor het totale ontwikkelplan is maximaal 3%	

## ONTWIKKELAFSPRAAK 4

<b>Niveau en kwaliteitsthema</b> van de voorgestelde ontwikkelafpraak (zie hoofdstuk 3 van het inkoopkader)	
<b>Aard vd afspraak?</b> Nieuw / Voortzetting van afspraak 2016	
<b>Doelstelling van de ontwikkelafpraak</b>	
<b>Globaal plan van aanpak</b> - Wat is de voorgenomen aanpak? - Wat zijn belangrijke mijlpalen?	
<b>(Financiële) investeringen</b>	
<b>Beoogd resultaat</b> Wat levert de ontwikkelafpraak op aan merkbaar resultaat voor de cliënt?	
<b>Aantoonbaarheid</b> - Hoe wordt het resultaat aannemelijk en aantoonbaar gemaakt? - Wanneer wordt er gemeten?	
<b>Bijlage toegevoegd?</b> - Geef de naam van de bijlage	
<b>Voorstel tariefspercentage bij ontwikkelafpraak</b> - Geef hier een voorstel voor de te behalen tariefsopslag voor deze ontwikkelafpraak - De optelsom van de voorgestelde tariefsopslagen voor het totale ontwikkelplan is maximaal 3%	

## ONTWIKKELAFSPRAAK 5

<b>Niveau en kwaliteitsthema</b> van de voorgestelde ontwikkelafsprake (zie hoofdstuk 3 van het inkoopkader)	
<b>Aard vd afspraak?</b> Nieuw / Voortzetting van afspraak 2016	
<b>Doelstelling van de ontwikkelafsprake</b>	
<b>Globaal plan van aanpak</b> - Wat is de voorgenomen aanpak? - Wat zijn belangrijke mijlpalen?	
<b>(Financiële) investeringen</b>	
<b>Beoogd resultaat</b> Wat levert de ontwikkelafsprake op aan merkbaar resultaat voor de cliënt?	
<b>Aantoonbaarheid</b> - Hoe wordt het resultaat aannemelijk en aantoonbaar gemaakt? - Wanneer wordt er gemeten?	
<b>Bijlage toegevoegd?</b> - Geef de naam van de bijlage	
<b>Voorstel tariefspercentage bij ontwikkelafsprake</b> - Geef hier een voorstel voor de te behalen tariefsopslag voor deze ontwikkelafsprake - De optelsom van de voorgestelde tariefsopslagen voor het totale ontwikkelplan is maximaal 3%	